



ปี'58ต่างชาติจ่อซื้อประกันผู้รถคปภ. ชื่นาที่ทองรายเล็กหาทุนใหญ่

คปภ. ปี'58 ผู้รถคปภ. ประกันรวมกิจการ รายเล็กดินหาทุนใหญ่ รัมืออกเพิ่ม เงินกองทุนขั้นต่ำ 500 ล้านใน 5 ปี ต่างชาติจ่อซื้อป ระบุ บ.ประกันไทย 50% เสี่ยงไปไม่รอด ฟาก “สามัคคี ประกันภัย” ลั่นเชษฐกรับเข้ามาหนุนรับ งานลูกค้ารายใหญ่ บั้มกำไรโต “กรุงเทพ ประกันภัย” พร้อมซื้อ-ถือหุ้นบริษัทอื่น

นายอำนาจ วงศ์พิณจิโรดม ผู้ช่วย เลขาธิการสายพัฒนาและวิเคราะห์ระบบการ ตรวจสอบ สำนักงานคณะกรรมการกำกับ และส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) เปิดเผยกับ “ประชาชาติธุรกิจ” ว่า จากกฎการเพิ่มเงินกองทุนขั้นต่ำของบริษัท ประกันภัยไทย โดยเฉพาะประกันวินาศภัย เพิ่มจาก 30 ล้านบาท เป็น 500 ล้านบาท ภายในระยะเวลา 5 ปี ซึ่งหากบริษัทใดไม่ สามารถเพิ่มทุนหรือปฏิบัติตามกฎ RBC ได้ ก็จะต้องเตรียมแนวทางอื่น เช่น การ ควบรวมหรือหาพันธมิตรทางธุรกิจรายใหม่

“ปัจจุบัน ธุรกิจประกันวินาศภัยมีมาก ถึง 64 บริษัท ซึ่งบริษัทที่มีเบี้ยประกันภัย เกินกว่า 1,000 ล้านบาทขึ้นไป ถึงจะมี โอกาสรอดสูง แต่เท่าที่เห็นตอนนี้มีบริษัท ที่เบี้ยไม่ถึง 1,000 ล้านบาท กว่าครึ่ง ที่เสี่ยงจะไปไม่รอด ยิ่งถ้ามีแรงบีบจาก การเปิดเออีซี น่าจะเป็นปัจจัยให้บริษัท ต้องเร่งสร้างความแข็งแกร่งมากขึ้น”

เขากล่าวว่า ในช่วงที่ผ่านมาก็มีบริษัท จากต่างชาติสนใจเข้ามาลงทุนทั้งในธุรกิจ ประกันชีวิตและประกันวินาศภัยในไทย ค่อนข้างมาก เพราะมั่นใจในศักยภาพ การเติบโตของธุรกิจนี้ หากดูจากสัดส่วน ของเบี้ยประกันภัยรวมต่อจีดีพี ที่อยู่ระดับ ไม่สูงนักประมาณ 5.6% เท่านั้น จึงมีโอกาส ที่จะขยายตัวได้อีกมาก ดังนั้นในปี 2558 น่าจะเห็นความต้องการซื้อกิจการของ

นักลงทุนต่างชาติในธุรกิจประกันภัย มากขึ้น ขณะเดียวกันก็อาจจะเห็นบริษัท ประกันวินาศภัยรายเล็ก ๆ ภายในประเทศ ควบรวมกิจการกันเองเพิ่มขึ้นเช่นกัน

ด้านนายประเวช งามอาจสิทธิกุล เลขาธิการสำนักงาน คปภ. กล่าวว่า ระยะ นี้ถือเป็นโอกาสที่บริษัทประกันวินาศภัย รายเล็กจะหาพันธมิตรใหม่กันมากขึ้น ซึ่ง จะทำให้เห็นประกันยกระดับคุณภาพทั้ง ด้านองค์ความรู้และเทคโนโลยีใหม่ ๆ

“แต่ละบริษัทต้องเริ่มขยับตัวเอง เพื่อ พยายามสร้างโอกาสในวัฏจักรของการ เปลี่ยนแปลงให้เกิดประโยชน์สูงสุด สิ่ง ที่ทำได้คือการเพิ่มขนาดของบริษัทให้ใหญ่

ขึ้น เพื่อให้สามารถลดแรงต้านทานที่จะ เกิดขึ้นข้างหน้าได้ อย่างน้อยช่วยลดต้นทุน ดำเนินงาน และยังสามารถเพิ่มได้มาก ขึ้น เพราะจากการดำเนินธุรกิจประกัน จะมีความซับซ้อนมากขึ้นเรื่อย ๆ”

นางสาวนิตยา พิริยะธรรมวงศ์ กรรมการ ผู้จัดการ บริษัทสามัคคีประกันภัย กล่าวว่า การเข้ามาถือหุ้นใหญ่ของกลุ่มเอช ส่งผลให้ บริษัทมีความสามารถในการรับประกันภัย เพิ่มขึ้นประมาณ 5 เท่า จากระดับประมาณ 300 ล้านบาทต่อราย เพิ่มเป็น 1,500 ล้าน บาทต่อราย ซึ่งจะทำให้รับประกันภัยงาน ของบริษัทใหญ่ เพราะสามารถส่งงานต่อ ไปยังกลุ่มเอชในภูมิภาคได้

ดังนั้นในอนาคต ผลดำเนินงานของบริษัท เติบโตสูงอย่างมีนัยสำคัญ ซึ่งนโยบายของ กลุ่มเอชก็เน้นการทำกำไรเป็นอันดับหนึ่ง

“คนส่วนใหญ่เข้าใจว่ากลุ่มเอชจะเก่ง เรื่องงานขายประกันผ่านโทรศัพท์ แต่ แท้จริงแล้วกลุ่มเอชมีช่องทางจัดจำหน่ายที่ เก่งในทุกด้าน ที่สำคัญมีทุนที่ค่อนข้างหนา จากนี้เราจะนำจุดแข็งในด้านต่าง ๆ มา

ใช้ร่วมกับสามัคคีประกันภัยมากขึ้น เดิม เราเป็นลูกแบงก์ แต่ตอนนี้ผู้ถือหุ้นเปลี่ยน เราต้องการขยายงานไปยังช่องทางอื่น ๆ มากขึ้นเพื่อให้พอร์ตสมดุล ซึ่งช่องทางที่มี ศักยภาพสูงคือตัวแทน” นางสาวนิตยากล่าว

สำหรับการขยายตัวแทนของบริษัท มีเป้าหมายเพิ่มขึ้น 2,000-2,500 คนในปีหน้า จากปีนี้มีประมาณ 1,000 คน ขณะที่ ส่วนงานเดิมมี 3 ด้าน ได้แก่ ประกัน อุบัติเหตุส่วนบุคคล ประกันสุขภาพ และ ประกันภัยทรัพย์สิน ซึ่งแต่ละด้านมีสัดส่วน ประมาณกว่า 30% ขณะที่ในระยะถัดไป บริษัทจะเข้าไปรับประกันภัยธุรกิจมอเตอร์ ธุรกิจเอสเอ็มอี รวมถึงกลุ่มรายย่อยมากขึ้น

ด้านนายชัย โสภณพนิช ประธานคณะ ผู้บริหาร บริษัทกรุงเทพประกันภัย กล่าวว่า ในปี 2558 บริษัทพร้อมจะพิจารณา ซื้อหรือควบรวมกิจการกับบริษัทประกัน ภัยอื่น โดยจะเน้นให้เกิดความคุ้มค่าทาง ธุรกิจ เช่น บริษัทที่สนใจมีช่องทางขายที่ แตกต่าง หรือมีงานอื่น ๆ ของเครือบริษัท ที่น่าสนใจ ซึ่งรูปแบบเป็นไปได้ทั้งการควบ รวมกิจการ หรือการเข้าไปถือหุ้น โดยขึ้นอยู่กับว่าปัญหาของบริษัทนั้น ๆ เป็นอย่างไร

“ปีหน้าการรวมกิจการของประกันภัย หรือหาผู้ร่วมทุนใหม่อาจเห็นมากขึ้น โดยเฉพาะบริษัทท้องถิ่น เพราะตอนนี้บริษัท ต่างประเทศก็เข้ามาหมดแล้ว หากบริษัท ท้องถิ่นไม่ขยับตัวก็น่าเป็นห่วง” นายชัยกล่าว